

Devenez COACH SPORTIF

Forme et santé
Franchisé





Présentation de DOMICIL GYM

**VOUS VOULEZ CRÉER, DÉVELOPPER ET PÉRENNISER VOTRE AFFAIRE,
VOUS VOULEZ VOUS DEMARQUER DE LA CONCURRENCE
ET VOUS CHERCHEZ LES SOLUTIONS OPTIMALES ?**

Domicil Gym est la solution et peut vous aider à y voir plus clair en vous accompagnant tout au long de la vie de votre franchise, de la création à la pérennisation de votre activité.

HISTORIQUE

Créée en 1993, par 3 coachs titulaires d'une maîtrise STAPS, la franchise Domicil Gym est la première structure organisée de coachs sportifs à domicile et en entreprise. Les créateurs ont imaginé une solution pour inciter les français à prendre en main leur capital forme et santé, par une prise en charge globale du client en associant pratique physique, amélioration des habitudes de vie...

Aujourd'hui forte de plus de 20 ans d'expérience et ayant plus de 45 coachs franchisés en France métropolitaine et dans les DOM/TOM, Domicil'Gym est le réseau n°1 d'experts en coaching.

CHIFFRES CLÉS :

- Plus de **20 ans** d'expérience
- Près de **50 coachs** franchisés
- **Entre 2 500 et 4 500 €** de revenus net / mois / franchisé

UN CONCEPT UNIQUE

Le concept DOMICIL'GYM s'articule autour de trois axes :

01

ALLER À LA RENCONTRE DE SA CIBLE

Que ce soit à leur domicile, sur leur lieu de travail ou dans toutes autres structures pour inciter, motiver les personnes à pratiquer régulièrement.

02

PROPOSER UN PROGRAMME PERSONNALISÉ

Défini après avoir préalablement évalué le client (bilan forme et santé : tests physiques, questionnaires Santé, tests habitudes de vie, tests de personnalités, bilans biologique...) et fixé les objectifs à atteindre.

03

OFFRIR UN ENCADREMENT PROFESSIONNEL MULTI COMPÉTENCES

Avec le soutien d'une équipe pluridisciplinaire (médecins, kinésithérapeutes, ostéopathes, coach mental, diététicien, ...) et des services DOMICIL'GYM multiples en matière de Forme et Santé :

- DG diét
- DG solo
- DG bio

POURQUOI DEVENIR FRANCHISÉ DOMICIL GYM ?

01 une VISIBILITÉ UNIQUE

DOMICIL'GYM c'est à ce jour 45 franchises réparties sur plusieurs villes de France (DOM TOM inclus), LUXEMBOURG et SUISSE mais c'est surtout un réseau en constant développement. Des accords de partenariats avec de grandes marques (recherchecoach.com ; Merlan ; Compex ; Nike ; Citroën,...)

Une médiatisation renforcée sur des chaînes TV, sur le web , sur des magazines nationaux et régionaux, le tout soutenu par les services d'une attachée de presse. Une présence permanente sur tous les lieux de formations au métier de coach sportif (staps, creps, écoles privées,...)

Cette notoriété désormais acquise et en constante progression vous apporte la clientèle nécessaire à votre développement.

02 UN PANEL DE SUPPORTS COMPLET ET DE QUALITÉ

Avec une charte graphique toute neuve, repensée et optimisée, Domicil Gym met à votre disposition des outils et services renouvelés et mis à jour en permanence.

SUPPORTS PAPIERS :

- Flyers thématiques
- Plaquette services
- Bons de parrainage
- Chèques cadeaux
- Cartes de visites
- ...

SUPPORTS DIGITAUX :

- Un logiciel exclusif afin de centraliser tous vos besoins de l'évaluation à la gestion de vos clients
- Un site internet* général
- Votre propre site personnalisé et géo localisé, à administrer selon vos envies

AUTRES :

- Un standard téléphonique pour répondre aux appels et gérer la prise de rendez-vous
- Possibilité de s'équiper avec des vêtements de marque logotypés DG
- Matériel de test et technique, à prix préférentiels

* Le site internet comprend plusieurs espaces dédiés :

- **un espace coach** : permettant de communiquer entre franchisés Domicil Gym, pour accéder au forum interne, pour consulter les comptes rendus des séminaires de formations internes, pour consulter les documents essentiels du concept DOMICIL'GYM
- **un espace client** : dans lequel le client peut voir ses évolutions, les résultats des tests, les factures, les contrats et recevoir les actualités du groupe et de son coach
- **un espace boutique** : Tarifs préférentiels pour vous et pour vos clients : Gamme cardio, petit matériel, électrostimulation, cardio-fréquencemètre, montres GPS, balance impédance, spiromètre...

Vous apparaitrez sur notre carte de France référencant l'ensemble de nos coaches, les prospects intéressés pourront nous contacter pour des demandes de renseignements en laissant leurs coordonnées sur un formulaire adapté, ou se diriger directement vers votre site personnel.

03 L'ACCOMPAGNEMENT, UN ENGAGEMENT FONDAMENTAL

Quelque soit le statut que vous choisirez, auto-entrepreneur, profession libérale ou autre, nous serons à vos côtés pour que votre projet se transforme en succès, pour vous amener les bons outils, les bons conseils, car de votre réussite dépend la nôtre.

➤ FORMATION INITIALE

Durant quatre jours, les nouveaux franchisés sont formés au siège social de DOMICIL'GYM à Toulouse sur les modules suivants :

- Présentation du concept et du réseau DOMICIL'GYM
- Le positionnement sur le marché de la Forme et de la Santé
- Comment prendre en charge sa clientèle sur le plan technique (approche globale du coaching)
- Comment optimiser la gestion et la rentabilité de son activité
- Comment communiquer et trouver ses clients : Présentation des outils de commercialisation : formation aux actions commerciales
- Comment fidéliser sa clientèle

Transmission du savoir faire et concept DOMICIL'GYM

➤ SEMINAIRES DE FORMATION ANNUELS

Une formation interne obligatoire pour les franchisés et payante (possibilités de prise en charge par la formation professionnelle) est mise en place, chaque année, avec pour objet :

- Rencontres, échanges entre les membres du réseau DOMICIL'GYM
- Mise à jour des outils DOMICIL'GYM et formation interne (commerciale, technique informatique...)
- Bilans du réseau
- Intervention de professionnels (externe ou pas au réseau) afin de former les coachs sur les dernières évolutions dans les domaines spécifiques à l'activité de coachs à domicile (technique, communication, gestion, commercial, marketing,...)

Développer la palette de compétences du coach pour répondre encore plus précisément aux attentes de la clientèle, pour trouver de nouveaux clients, pour rentabiliser au mieux votre affaire,...

04 une rentabilisation assurée

Vous amener le plus rapidement possible vers la rémunération que vous souhaitez est l'un de nos engagements de départ. DOMICIL'GYM utilise pour cela la franchise comme modèle économique de développement et répond à toutes vos interrogations professionnelles en permettant la réussite de votre projet.

Intégrer DOMICIL'GYM, c'est devenir l'associé d'une entreprise qui possède un concept qui a fait ces preuves. L'expérience, les outils et les conseils du franchiseur seront de fait de véritables facteurs clés de succès pour vous.

LE PARCOURS DU FRANCHISÉ



ÊTRE INDÉPENDANT TOUT EN ÉTANT ENTOURÉ ET CONSEILLÉ



POUR PLUS D'INFORMATION CONTACTEZ-NOUS

Laurent PEREIRA

(co-gérant et responsable recrutements franchises)

06 32 99 65 60

SARL DOMICIL'GYM

58 Chemin du Chapitre
31 100 TOULOUSE

contact@domicilgym
www.domicilgym.fr

Suivez-nous sur

 facebook.com/coachdomicilgym

 twitter.com/DomicilGym

 fr.viadeo.com/fr/company/domicil-gym-sarl

 Domici'gym (youtube)